

**JOBANGEBOT**

# KEY ACCOUNT MANAGER (W/M/D)

## LADEINFRASTRUKTUR

VOLLZEIT / BERUFSERFHRUNG

Als Key Account Manager (w/m/d) unterstützt du unser Vertriebs-Team und betreust einen sehr spannenden und wachsenden Markt. In deiner Verantwortung liegt neben der Betreuung von bestehenden Kunden auch die Neukundenakquise. Für dich als motivierten Teamplayer (w/m/d), der gerne in einem flexiblem Arbeitsumfeld arbeitet, bieten wir dir die perfekte Möglichkeit dich zu verwirklichen!

**DEINE AUFGABEN**

- › Nachhaltiger Auf- und Ausbau unseres internationalen Vertriebsnetzes
- › Akquise neuer Kundenprojekte und Ausarbeitung von Angeboten im zugewiesenen Markt
- › Unterstützung bei Verhandlung von Rahmenverträgen sowie bei der Realisierung von Kundenprojekten (Planungsunternehmen oder Betreiber)
- › Durchführung von Analysen zur Markt-, Wettbewerbs- und Kundenentwicklung
- › Forecast und Reporting der Aktivitäten, Kunden- sowie Messebesuche

**DEIN PROFIL**

- › Abgeschlossene höhere technische Ausbildung (HTL/FH/Uni) mit Schwerpunkt Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Mechatronik, o. Ä.
- › Mehrjährige Vertriebserfahrung im industriellen Umfeld
- › Vorzugsweise Erfahrungen im Bereich stationäre Speichersysteme oder Ladeinfrastruktur
- › Verhandlungssicheres Englisch sowie gute wirtschaftliche Kenntnisse, Reisebereitschaft (20-40%)
- › Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit, kompetentes Auftreten im Kundenkontakt und Abschlussstärke

**WIR BIETEN**

- › Wir arbeiten in einer dynamischen Organisation, die wir mit unserem Beitrag wesentlich mitgestalten
- › Umfangreiches Onboarding inklusive Buddy Programm
- › Unser Arbeitsumfeld ist familiär, die Hierarchien sind flach und es gilt das „Du-“Wort
- › Ein Job bei Kreisel bedeutet Bewegung statt Stillstand und bietet ungeahnte Möglichkeiten für die persönliche und fachliche Entwicklung
- › Mit unserem täglich frisch gekochten Mittagessen, unseren flexiblen Arbeitszeiten, dem Parkplatz mit Lademöglichkeit vor der Tür und dem Fitnessstudio im Haus, lässt auch unser Arbeitsumfeld keine Wünsche offen

Du möchtest gerne diese herausfordernde, spannende und verantwortungsvolle Aufgabe übernehmen und bist an deinem Karrierefortschritt interessiert? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung.

Das Gesetz sieht vor, dass bei Stellenausschreibungen ein Mindestgehalt angegeben wird und daher machen wir das auch. Das gesetzliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei jährlich € 45.000,00. Wie viel du tatsächlich verdienst, wird individuell mit dir vereinbart und hängt von deinen Fähigkeiten und deinem Engagement ab.

Deine Ansprechpartnerin:

Ramona Kastl

[careers@kreiselelectric.com](mailto:careers@kreiselelectric.com)

Kreisel Electric GmbH & Co KG  
Kreiselstraße 1, 4261 Rainbach i.M.  
+43 7949 / 21400

Informationen zum Datenschutz: <https://www.kreiselelectric.com/privacy-notice/>

Gestalte mit uns die Mobilität der Zukunft!

[kreiselelectric.com](https://www.kreiselelectric.com)