

**JOBANGEBOT**

# KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) MARINE / BOAT

**VOLLZEIT / BERUFSERFABUNG**

Als Key Account Manager mit Fokus Marine & Boat unterstützt du unser Vertriebs-Team und betreust einen sehr spannenden und wachsenden Markt. Mit deinem Kommunikationsgeschick und deiner ausgeprägten Verhandlungsstärke bist du bei uns genau richtig!

**DEINE AUFGABEN**

- › Aktiver und langfristiger Ausbau unseres internationalen Vertriebsnetzes
- › Verhandlung von Rahmenverträgen
- › Akquise neuer Kundenprojekte sowie Angebotserstellung im zugewiesenen Markt
- › Technische und kommerzielle Betreuung unserer Vertriebspartner in Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam
- › Erstellung von Forecasts und Reportings
- › Entwicklung von Marktbearbeitungsstrategien basierend auf Analysen von Kundenanforderungen, Wettbewerbsverhalten und Markttrends
- › Repräsentation des Unternehmens bei Kunden sowie auf Messen
- › Nachhaltige und laufende Optimierung der Prozesse und Abläufe

**DEIN PROFIL**

- › Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (FH/Uni), vorzugsweise im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen o. Ä.
- › Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales, Projekt- oder Produktmanagement
- › Idealerweise Erfahrungen im Bereich Marine, v.a. hinsichtlich marinespezifischer Normen
- › Verhandlungssicheres Englisch
- › Teamerprobte, dynamische und innovative Persönlichkeit mit Kommunikationsgeschick, gepaart mit Verhandlungs- und Abschlussstärke
- › Reisebereitschaft (40%)

**WIR BIETEN**

- › Integration in ein innovatives und dynamisches Team bestehend aus erfahrenen Branchenexperten
- › Umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen
- › Flache Hierarchien und schnelle Umsetzungsmöglichkeiten von kreativen Ideen
- › Werteorientierte Unternehmenskultur, geprägt von Erfindergeist und Teamspirit
- › Weitere Benefits: Flexible Arbeitszeiten, Mittagessen, staufreie Anreise, Fitnessbereich

Du möchtest gerne diese herausfordernde, spannende und verantwortungsvolle Aufgabe übernehmen und bist an deinem Karrierefortschritt interessiert? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung.

Das Gesetz sieht vor, dass bei Stellenausschreibungen ein Mindestgehalt angegeben wird und daher machen wir das auch. Das gesetzliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei jährlich € 45.000,00. Wie viel du tatsächlich verdienst, wird individuell mit dir vereinbart und hängt von deinen Fähigkeiten und deinem Engagement ab.

**Deine Ansprechpartnerin:**

Roxana Leitner

[careers@kreiselectric.com](mailto:careers@kreiselectric.com)

**Kreisel Electric GmbH & Co KG**

Kreiselstraße 1, 4261 Rainbach i.M.

+43 7949 / 21400

Informationen zum Datenschutz: [www.kreiselectric.com/datenschutz](http://www.kreiselectric.com/datenschutz)

Gestalte mit uns die Mobilität der Zukunft!

[kreiselectric.com](http://kreiselectric.com)