

**JOBANGEBOT****TECHNISCHER VERTRIEB (M/W/D)****VOLLZEIT / BERUFSERFAHRUNG**

**Deine Verantwortung im technischen Vertrieb liegt darin, unsere Kunden aktiv zu betreuen und unsere Geschäftsbeziehungen weiter auszubauen. Wenn du unser Unternehmen nicht gerade auf Messen oder beim Kunden vor Ort repräsentierst, erarbeitest du gemeinsam mit unseren internen Fachabteilungen technische Konzepte, erstellst Angebote oder unterstützt bei Vertragsverhandlungen. Dein kompetentes Auftreten und dein Kommunikationstalent machen dich dabei besonders erfolgreich!**

**DEINE AUFGABEN**

- › Aktive Betreuung und Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen zu bestehenden Kunden und Neukunden
- › Produkt- und Konzeptpräsentation auf Messen und beim Kunden vor Ort
- › Entwicklung technischer Konzepte
- › Angebotserstellung und -präsentation beim Kunden
- › Technische Klärung von Kundenanforderungen in Abstimmung mit unseren internen Fachabteilungen
- › Unterstützung bei Vertragsverhandlungen
- › Eigenständige Beobachtung des Marktes und des Wettbewerb
- › Forecast und Reporting sowie Dokumentation der Aktivitäten

**DEIN PROFIL**

- › Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL/FH/Uni) im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, o. Ä. mit guten wirtschaftlichen Kenntnissen
- › Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Automotive Industrie
- › Erfahrungen im Bereich HV-Batterien und/oder HV-Systemen vorzugsweise im Automotive-Bereich
- › Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- › Reisebereitschaft
- › Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie kompetentes Auftreten
- › Teamplayer mit einer proaktiven, lösungsorientierten und eigenständigen Arbeitsweise

**WIR BIETEN**

- › Integration in ein innovatives und dynamisches Team bestehend aus erfahrenen Branchenexperten
- › Umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen
- › Flache Hierarchien und schnelle Umsetzungsmöglichkeiten von kreativen Ideen
- › Werteorientierte Unternehmenskultur, geprägt von Erfindergeist und Teamspirit
- › Zahlreiche Benefits wie flexible Arbeitszeiten, Mittagessen, staufreie Anreise, Fitnessbereich

Du möchtest gerne diese herausfordernde, spannende und verantwortungsvolle Aufgabe übernehmen und bist an deinem Karrierefortschritt interessiert? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung.

Das Gesetz sieht vor, dass bei Stellenausschreibungen ein Mindestgehalt angegeben wird und daher machen wir das auch. Das gesetzliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei jährlich € 45.000,00. Wie viel du tatsächlich verdienst, wird individuell mit dir vereinbart und hängt von deinen Fähigkeiten und deinem Engagement ab.

**Deine Ansprechpartnerin:**

Roxana Leitner

[careers@kreiselelectric.com](mailto:careers@kreiselelectric.com)**Kreisel Electric GmbH & Co KG**

Kreiselstraße 1, 4261 Rainbach i.M.

+43 7949 / 21400

Informationen zum Datenschutz: <https://www.kreiselelectric.com/privacy-notice/>**Gestalte mit uns die Mobilität der Zukunft!****[kreiselelectric.com](https://www.kreiselelectric.com)**