

Wir suchen

# Call Center Agent/ Tele Sales Manager

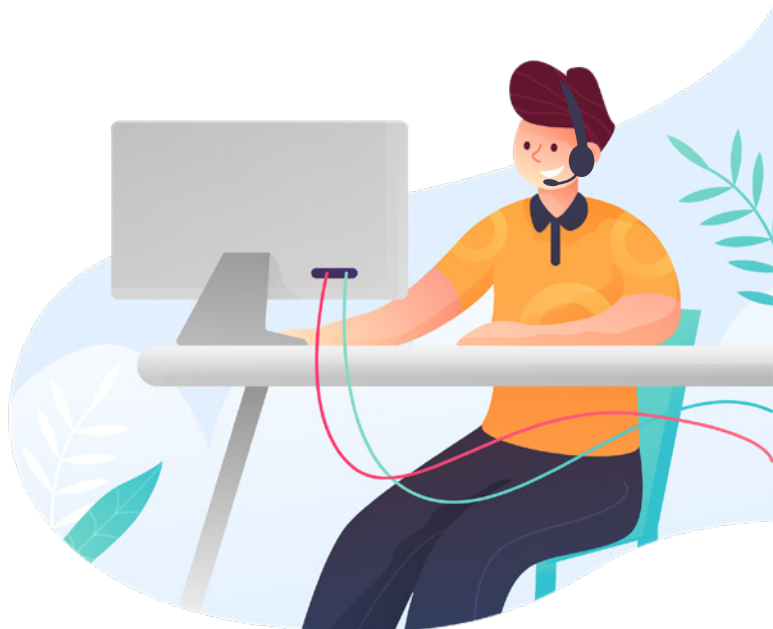
(M/W/D)



**Vollzeit/Teilzeit**



**Wartberg ob der Aist**



## Wer oder was ist NexOpt?

NexOpt gewährleistet professionelle Fuhrparkverwaltung für eine effiziente und sichere Nutzung der Flotte. Als positiver Aspekt reduzieren sich Aufwand, sowie Kosten und tragen zu einer besseren Umwelt bei. Der aktuelle Wandel der Automobilindustrie eröffnet uns neue und spannende Möglichkeiten. Worauf wartest DU? Es ist der perfekte Zeitpunkt, bei einem innovativen Start-up neue Wege einzuschlagen und mitzuwirken!

## WAS IST DEINE MISSION?

- B2B-Telesales mittels telefonischer Neukundenakquise
- Verantwortlich von der Kontaktaufnahme bis zur Terminvereinbarung
- Eigenverantwortliche Kommunikation (per Telefon und E-Mail) mit potentiellen Kunden
- Dokumentation der Gespräche in unserem CRM-Tool

## WAS BIETEST DU?

- Sehr gute Deutschkenntnisse, sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Freundliche und respektvolle Art mit unseren Kunden zu kommunizieren, Diskretion
- Idealerweise Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb (bevorzugt im B2B-Umfeld)

## WAS BIETEN WIR?

- Moderner Firmensitz / Kein Stau bzw. gute Anbindung an das öffentliche Verkehrsnetz
- Attraktive 4-Tage Woche (keine Schichtdienste und Wochenend- oder Feiertagsarbeit)
- Keine Call-Center-Atmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten
- Kostenlose Parkplätze am Firmengelände
- Teamevents (BBQ, Skitag,...)
- Interner Eventbereich (Bar)
- Wettbewerbsfähiges Gehalt

Wenn du in dieser Position eine Herausforderung siehst, sende uns gleich deine aussagekräftige Bewerbung an:

**[karriere@nexopt.com](mailto:karriere@nexopt.com)**